



Teme: Direktor TZ Mali Lošinj, Grad Mali Lošinj,

Ferry Free

TZG Malog Lošinja ove godine je najviše pozitivno isko ila u covid krizi , od komunikacija, kampanje, ideja i ponajviše proaktivnosti. Ve smo pisali u više navrata o kampanjama, covid...

TZG Malog Lošinja ove godine je najviše pozitivno isko ila u covid krizi , od komunikacija, kampanje, ideja i ponajviše proaktivnosti. Ve smo pisali u više navrata o kampanjama, covid protokolima, policama osiguranja za goste kao i akciji Ferry Free koja je upravo u tijeku.

Podsjetimo, TZ Lošinja je pokrenuo akciju FERRY FREE s ciljem privlačenja posjetitelja u mjesecu rujnu. Tako posjetiteljima koji će boraviti u rujnu dulje od sedam noći, Turistička zajednica sufinancira povratne karte trajekta u objektima koji su se odazvali pozivu.

“Na našim glavnim emitivnim tržištima provodili smo, a i dalje na nekim provodimo, marketinšku kampanju „Lošinj – Vaša otočna oaza“ s akcijom „Ferry Free“, gdje gostima koji dolaze u mjesecu rujnu, a borave minimalno sedam noći, umanjujemo cijenu smještaja za cijenu povratne karte trajekta za vozilo i putnike” isti je Dalibor Cvitković, direktor TZ Malog Lošinja.

Iako trenutna situacija tj. naglo zatvaranje turističke sezone zbog zatvaranja granica, je naravno poremetilo tijek i efikasnost akcije, ipak akcija je i u trenutni okvirima urodila konkretnim plodom.

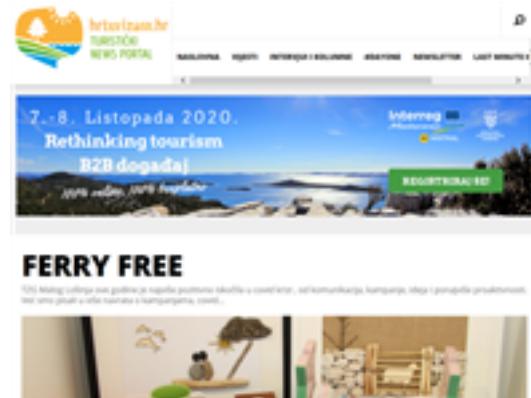
“Tijekom rujna sukladno akciji “Ferry Free” ostvarili smo preko 5.000 noćenja, što je direktna posljedica akcije. Naravno, očekivali smo veći ekonomski učinak, no nama su glavna tržišta zatvorena, tako da su većina gostiju koji su iskoristili akciju, gosti iz Njemačke. Sukladno svemu, možemo biti zadovoljni, te u suradnji s partnerima planiramo nastaviti akciju i sljedeće godine. Dapač, planiramo još i proširiti, kroz više termina, u pred i posezoni, kao i poseban fokus na domaće goste.” isti je Cvitković.

Kao što sam spomenuto, velika je šteta što akcija “Ferry Free” nije ispunila svoj potencijal, sukladno epidemiološkoj situaciji i zatvaranju granica, jer sam sigurna kako bi se pokazala kao pun pogodak.

No, i u ovim trenutnim okvirima, akcija se pokazala kao uspješna. Jer ako znamo kako je prosječna potrošnja turista na Lošinju oko 100 eura, u covid krizi je nešto manja, oko 80 eura, onda dolazimo do jednostavnog izračuna kako je zahvaljujući akciji u rujnu generirana turistička potrošnja od 40.000 Eur. – što je više nego odličan uspjeh. A rujan još traje, i još nema završnih rezultata akcije.

Na pitanje kako komentira ljetnu sezonu, Cvitković ističe kako su zadovoljni, sukladno početnim najavama, no kako je ipak ostao gorak okus, jer je propao drugi sezone. – Sami smo si krivi za povećane brojke zaraženih, što se naravno reflektiralo na cijelu situaciju. Pitanje je jesmo li nešto naučili ili nešto ove godine., ističe Cvitanović.

I to je ključno pitanje, jesmo li nešto naučili iz ove situacije. Jer kao što sam u široj analizi očekivanjima za sljedeću godinu naglasio, moramo si otvoreno priznati gdje smo pogriješili i te iste greške ispraviti. Jedino tako možemo ići naprijed. Jer percepcija sigurnosti, komunikacija, kao i organiziran zdravstveni sustav – bit će jedna od najtraženijih valuta i među glavnim motivima dolaska. Detalji koji će inicijativu razliku.



/// PITANJE KOJE SE SVI PITAJU: KAKVA JE BITI SLJEDEĆA TURISTIČKA GODINA? EVO NEKIH GLASNIH RAZMIŠLJANJA

Cvitkovi : Sada smo puno pametniji i spremniji na cijelu situaciju i izazove koji donosi turizam u vrijeme covid19 krize.

Može se imati turizam uz epidemiju koronavirusa, samo se svi moramo držati epidemioloških mjera, naglašava Cvitkovi , a me u ostalim to je pokazala i ova sezona.

Naravno uz glavnu pretpostavku da se svi striktno držimo svih epidemioloških mjera. ak i više od propisanih mjer, baš zbog turizma i percepcije sigurnosti. Osobno smatram kako je bila greška što nismo puno prije uveli obavezno nošenje maski u zatvorenim prostorima, bez obzira što je tada epidemiološka situacija kod nas bila stabilna. Upravo prvi turisti koji su počeli stizati u Hrvatsku, žalili su se što je kod nas previše opušteno i nitko ne nosi maske, dok su njihovih zemljama mjere bile puno strože.

– Prvih osam mjeseci imali smo index 58, no imali smo nadu da će posezona biti u većim brojkama. Ono što nas veseli, kako u cijeloj Hrvatskoj, pa tako i u Lošinju, nije bilo covid slučajeva u smještajnim kapacitetima. Takočer, hotelski smještaj bez obzira na veliki broj ljudi i zajedničke prostorije, nije imao niti jedan slučaj novooboljelih niti su bili mesta žarišta. A znamo kako su hoteli generatori potrošnje i zapošljavanja, te koliko su važni za svaku turističku destinaciju, ističe Cvitkovi i govori kako s druge strane Stožera mora raditi na tome da brže i efikasnije gase neka eventualna žarišta.

– Važna je sinergija unutar turističkog sektora, a Zavod za javno zdravstvo nam je trenutno jedan od glavnih partnera. Moramo oformiti ekipe da budemo spremni odraditi testiranje u kratkom vremenskom roku, dakle u manje od 72 sata dobiti rezultate testiranja. To je ključno pitanje za goste. Takočer, moramo se puno bolje svi umrežiti, da iza nas stoji zdravstveni sustav i da na vrijeme naprave testove, rezervacije – sve je ove godine bilo ad hoc, no sada imamo priliku da 2021.godinu planski posložimo cijeli sustav i priču. Sada smo puno pametniji i spremniji na cijelu situaciju i izazove koji donosi turizam u vrijeme covid19 krize, dodaje Cvitkovi .

Polica "osiguranja" za goste

U slučaju da neki od gostiju ima simptome ili oboli od koronavirusa, TZ Lošinja, ove godine je u suradnji sa svima u destinaciji pripremila je jasne protokole, kao i "policu osiguranja" za goste.

Naime, u slučaju sumnje na covid19, gost ne ide sam doktor nego mora kontaktirati recepciju hotela ili vlasnika smještaja. Tada se ispunjava upitnik koji je napravila TZ Lošinja na razini cijele destinacije, te hotel ili iznajmljivačeve liječnika i epidemiološku službu. Takočer, iz TZ Lošinja je prva destinacija u Hrvatskoj koja pokriva i trošak smještaja i prehrane za goste ili njihove obitelji u slučaju samozolacije.

TZ Lošinja za sljedeću godinu priprema više akcijskih protokola

– Za iduću godinu je pouka da je teško bilo što planirati, no moramo biti spremni brzo reagirati, kao i ove godine. Situacija će se mijenjati iz dana u dan, i zato ćemo mi imati više planova jer ne možemo unaprijed znati što će se događati, no moramo biti spremni na sve situacije, govori Cvitkovi te najavljuje kako TZ Lošinja za sljedeću godinu pripremaju više akcijskih protokola. "Moramo biti spremni kako brzo reagirati i brzo donositi odluke. Zato je bitna sinergija i da imamo pripremljeno više scenarija. Od kampanja, komunikacije do protokola. Sezona 2021 neće biti bitno drugačija nego ova, i dalje će primarno biti odmorišta destinacija i auto destinacija" naglašava Cvitkovi

Odlična savjet za sve druge destinacije. Sada imamo vremena se kvalitetno pripremiti za sljedeću godinu, te kao što i Cvitkovi kaže, puno smo pametniji nego na početku krize.

"Sunce i more, outdoor, Wellness, gastronomija – nama je ovaj oblik turizma dobar, to prepoznaju i naša emitivna

tržišta, no volio bih da se više posvetimo doma em gostu. Tu bi Država mogla Cro kartice pretvoriti u Cro vau ere, da se ne stavlja sve na teret poslodavca, nego da se u nekom ili 100% djelu sufinancira kao i u Sloveniji. Smatram da bi to bila odlična prilika za 2021., da podignemo udio doma eg gosta, jer isti nemaju ograničenja s granicama, a doma i gost je više nego dobar gost. Također, svakako se prikaz novooboljelih s nacionalne razine treba gledati po svim regijama, a ne i destinacijama. Recimo, mi smo ove godine na otoku imali nula oboljelih, dok je recimo u Rijeci bila druga najveća slika. A bilo je još mnogo takvih primjera." zaključuje Cvitković.

Trebaju nam takvi lideri. Brza reakcija, komunikacija, sinergija s terenom, proaktivnost, hrabrosti i spremnost na akciju su kvalitete koje su krasile ove godine TZ Lošinj. Još jedan dokaz kako bez obzira na loš sustav, koji svakako mora u temeljitu reformu, ljudi nisu razliku. Ove godine u kriznoj situaciji su se jasno vidjele sve slabosti našeg sustava, tko je se izgubio, a tko pozitivno iskoristio.

<https://hrturizam.hr/ferry-free/>

KLJUČNE RIJEČI:

AUTOR:
Goran Rihelj